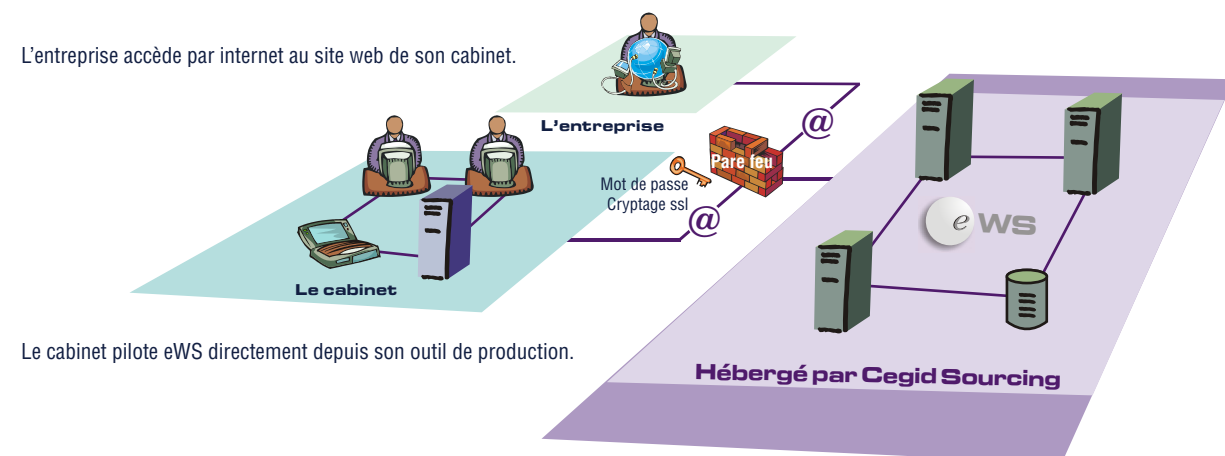




La plateforme de communication et de services en ligne du cabinet pour ses clients



Votre légitimité affirmée, votre tranquillité assurée.

Pour vos clients, seul votre cabinet est visible : eWS est accessible à partir de votre site web, le Groupe Cegid n'apparaît jamais... Vous bénéficiez pleinement de l'image novatrice du cabinet en ligne vis-à-vis de vos clients et prospects.

Pour votre tranquillité, vous déployez vos services en ligne sur une plateforme professionnelle, hébergée et sécurisée par Cegid Sourcing.

Cegid
SOURCING

Cegid Sourcing, opérateur au savoir-faire reconnu en terme d'hébergement de solutions de gestion, est une plateforme professionnelle à forte valeur ajoutée, dédiée à nos solutions et conçue pour les cabinets d'expertise comptable et les entreprises.

Avec Cegid Sourcing, bénéficiez :

- De centres d'hébergement hautement sécurisés.
- D'une équipe d'ingénieurs et de techniciens qui supervisent la plateforme eWS dans le respect des engagements de qualité de services.

Document non contractuel - 05/05.

www.egid.fr
www.ccmx.com



La plateforme de communication
& de services en ligne
du Cabinet pour ses Clients



La plateforme de communication
& de services en ligne
du Cabinet pour ses Clients

Cegid
Group

Cegid
Group

CCMX
e**XP**ERT

CEGID
PGI EXPERT

Vivez autrement votre Relation Cabinet-Clients

L'organisation du travail est un enjeu primordial pour le cabinet.
Au cœur du système d'information de l'entreprise, le cabinet évolue dans un environnement ouvert où les clients et les tiers interviennent au même titre que les collaborateurs. Automatiser, déléguer des tâches, répartir le travail entre le client et le cabinet sont aujourd'hui des impératifs.

eWS, plateforme de communication et de services en ligne du Cabinet pour ses Clients, optimise votre organisation et le traitement de l'information.



eWS vous permet d'offrir à vos clients un large éventail de services : de la simple restitution en ligne des documents que vous leur destinez, jusqu'à une gestion complète en ASP que vous partagez avec eux.

Selon votre stratégie, votre typologie de clientèle, votre organisation interne, sélectionnez les services qui vous intéressent et construisez une offre de services en ligne à votre mesure.

Sécurisez les échanges Cabinet-Clients

L'espace de communication entre le cabinet et son client apporte immédiatement sécurité et réactivité.

Votre entreprise dispose 24 H/24 et 7J/7 de son espace privé regroupant tous ses documents comptables, fiscaux, sociaux, lettres, tableaux de bord... Tout est historisé, classé, protégé.

D'un seul clic, votre collaborateur publie sur eWS aussi facilement qu'il imprime ou archive dans la GED.

Avec eWS, contrôlez et maîtrisez l'intégralité des échanges entre les collaborateurs et les clients.

Gagnez en productivité >> focus sur la mission sociale

Extension de l'outil de production du cabinet, eWS permet un traitement très productif de la paie :

- collecte en ligne des variables de paie, par le client lui-même,
- intégration sous contrôle, sans ressaisie dans l'outil de production,
- restitution en ligne, en un seul clic, de l'intégralité du dossier social.

Vous libérez vos collaborateurs de tâches à faible valeur ajoutée (saisies-ressaisies, éditions-rééditions...), réduisez les perturbations (téléphone, email...), les déplacements superflus... et abaissez significativement vos coûts de production.

Avec eWS, saisissez l'opportunité d'apporter à votre client une visibilité complète sur son dossier social et d'enrichir vos missions d'un réel conseil.

Personnalisez les missions du cabinet... et faites la différence !

Les chefs d'entreprise, mieux formés, mieux informés deviennent plus exigeants.

Avec ces "nouveaux patrons", profitez pleinement de l'opportunité d'un travail coopératif et interactif : expert-comptable, chef d'entreprise, collaborateurs... ont la possibilité de travailler à plusieurs, en temps réel sur le même dossier.

Cette nouvelle organisation rationalise les déplacements. Les nombreuses visites faites dans l'unique but de traiter les tâches courantes, font place à de vrais rendez-vous avec le chef d'entreprise pour le conseiller avec pertinence sur l'évolution de son affaire.

L'expert comptable devient partenaire de l'entrepreneur .



Une approche modulaire et évolutive

Partagez le travail >> focus sur la mission comptable

- Déléguez simplement la saisie...
Intuitifs et pensés pour vos clients "non comptables", les guides préparamétrés fiabilisent totalement la collecte des informations : l'entreprise enregistre factures et règlements sans saisie du numéro de compte, du débit/crédit, du code journal...
- Ou proposez une comptabilité complète.
A votre convenance, votre client peut aussi bénéficier d'une comptabilité en ligne riche et fonctionnelle, totalement intégrée à votre Système d'Information : sans quitter son outil de production habituel, votre collaborateur contrôle et synchronise à distance les dossiers de ses clients.

Le travail de tenue est partagé selon les compétences de vos clients. Le travail de révision est lissé dans le temps pour le plus grand confort de vos collaborateurs.

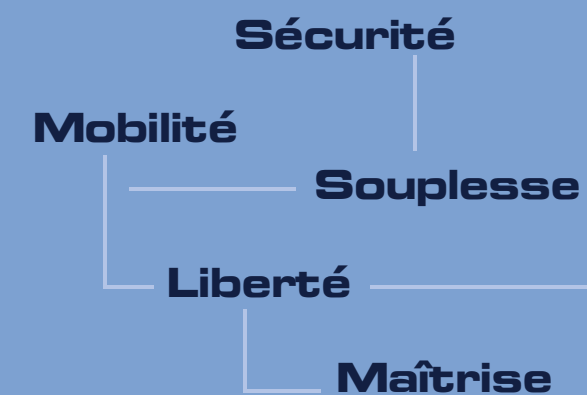
Avec eWS, optimisez vos missions comptables.

Offrez à vos clients, les bénéfices inédits de l'ASP

Comptabilité, gestion des tiers, analytique, gestion commerciale, stocks, achats... proposez à vos clients un outil de gestion en ligne personnalisé et évolutif.

Vous les dégagez des contraintes de lieu (bureau, domicile, portable...), de temps (accès permanent 24h/24) ou d'argent (pas d'investissement logiciel ou matériel lourd) et les libérez des soucis de sauvegardes de données et mises à jour progiciels.

Avec eWS, séduisez vos clients... et vos prospects.



Quels services offrir à mes clients ?
Comment en parler ? Comment les vendre ?
Les inclure ou pas dans les lettres de mission ?
Comment motiver mes collaborateurs ?...

Le programme eWS Privilège est là pour vous aider à répondre à ces questions.

Pour vous accompagner concrètement dans le déploiement d'eWS au sein de votre cabinet, nous avons conçu avec vos confrères un ensemble d'outils et de bonnes pratiques qui vous guideront astucieusement dès votre premier client.

Les **séminaires thématiques** permettent de créer un cadre de réflexion inter-cabinets, où experts-comptables et collaborateurs présents échangent idées et expériences, et affinent la **démarche marketing** proposée pour déployer eWS :

1. Cadrer le projet eWS et élaborer votre offre de services en ligne
2. Optimiser le démarrage de votre plateforme eWS
3. Manager le changement en interne, auprès de vos collaborateurs
4. Vendre et déployer auprès de vos clients

Un canal d'informations privilégié vous est réservé : le site eWS Privilège.

Vous y retrouvez **tous les outils et méthodologies** proposés, régulièrement enrichis : argumentaires, témoignages, modèles de mailings, lettres de mission, diaporamas de présentations et guides d'animation...

Bienvenue dans la Communauté des Experts qui prennent une longueur d'avance avec eWS